

美妆/医美/珠宝连锁 2023 年 投资策略:产业发展、购买力 为基础 场景复苏塑弹性





医美、化妆品、珠宝连锁、传统商超四大子板块,分析视角,五维度:

所处产业周期阶段/格局演变/对场景的依赖和复苏的敏感性/复苏节奏/估值

结论:

2023 年板块推荐排序: 医美>珠宝连锁>化妆品>商超—复苏顺序: 金银珠宝连锁>医美>化妆品

风险因素:

医疗美容、护肤品为典型可选消费品,受居民购买力、消费情绪影响大;疫后复苏的力度、持续性等或低于预期;监管政策超预期变化,可能导致行业和企业增速相应放缓;医美品牌端、终端医美机构等竞争失序,损害行业发展和企业的盈利能力;医疗器械产品研发或获批进度不及预期,对企业经营业绩产生影响;新珠宝品牌上市,市场竞争加剧,可能会造成行业整体毛利率受损;互联网及电商冲击珠宝传统销售模式,可能对公司业绩造成不利影响

推荐标的:

金银珠宝:周大福、周大生、迪阿股份、老凤祥医美:朗姿股份、华东医药、昊海生科

化妆品: 华熙生物、珀莱雅、巨子生物/鲁商发展、贝泰妮/丸美股份、



逸仙电商

结论:

—2023 年板块排序医美>珠宝连锁>化妆品>商超—复苏顺序: 金银珠宝连锁>医美>化妆品

推荐标的:

金银珠宝:周大福、周大生、迪阿股份、老凤祥医美:朗姿股份、华东医药、昊海生科

化妆品:华熙生物、珀莱雅、巨子生物/鲁商发展、贝泰妮/丸美股份、 逸仙电商

预览已结束, 完整报告链接和二维码如下:

