



李德林：海通证券的宴





意见领袖 | 李德林

烹羊宰牛且为乐，会须一饮三百杯。海通证券的盛宴上高朋满座，一边是在纳斯达克和香港上市的万国数据，一边是刚刚通过创业板 IPO 的华塑科技。突击入股、业绩飙涨、关联交易，都有着海通证券清晰而又激进影子。到底是人造的盛宴？还是一场烹羊宰牛的局？



A 股就是一个名利场。四川的 ST 华塑在保壳的路上挣扎，这家三番五次 ST 的公司一直上演着不死鸟的传奇。而远在杭州的华塑科技正在举杯庆祝通过交易所的 IPO 审核。如果不是注册制加速新陈代谢，恐怕 ST 华塑没有现在这么紧张，华塑科技一两个亿的营收也恐难通过 IPO 的生死关。无独有偶，两个华塑均跟海通证券有着千丝万缕的联系。

ST 华塑的股东定远德轮因为资金需求，2018 年向海通证券进行质押融资 500 万股 ST 华塑。那个时候，ST 华塑还没有戴上 ST 帽子，而华塑科技当年盈利 2436 万，其出钱的股东杨典宣正忙着要给女婿创业的信翔电子拉业务，华塑科技自然成为重要客户。到了 2019 年，海通证券开始跟纳斯达克上市的万国数据接触，因为万国数据准备到香港再 IPO 一次。

华塑科技以及杨典宣没想到改变命运的机会即将到来。

海通证券跟万国数据接触的 2019 年,华塑科技盈利 1621 万,跟 2018 年合计才 4057 万元,而公司当年的营收才 1.07 亿, IPO 不够格。而这一年,杨典宣女婿的公司信翔电子彻底躺平,其公司全年 771.7 万营收全部来自于华塑科技。华塑科技这一年也选择了躺平,公司盈利 1621 万,股东们干脆全部分红,还把往年的盈余拿出将近 40 万给分红了。

2020 年,万国数据香港 IPO,向全球发售 1.52 亿新股,海通证券跟摩根大通、美银美林、中金公司一起,成为万国数据的保荐机构。这一年,万国数据向华塑科技采购了 887 万的订单,成为华塑科技的第四大客户。万国数据为啥要跟华塑科技做生意?因为当年,海通旗下的海富产业动用两只基金突击入股了华塑科技。

海通证券保荐万国数据 IPO,万国数据成为华塑科技的重要客户,海通证券旗下的产业基金入股华塑科技。小圈子的局立竿见影,2020 年营收 2.06 亿,同比增长 92%;净利润 5615 万,同比增长 246.27%。按照两年净利润为正,累积净利润不低于 5000 万,华塑科技一把就可以 IPO 了。

预览已结束,完整报告链接和二维码如下:

https://www.yunbaogao.cn/report/index/report?reportId=1_43403

