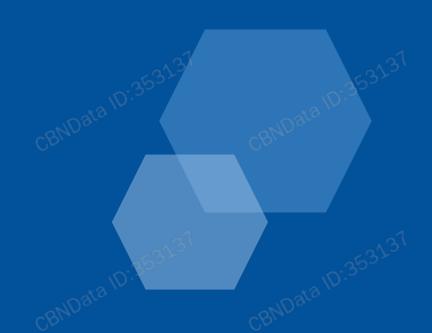


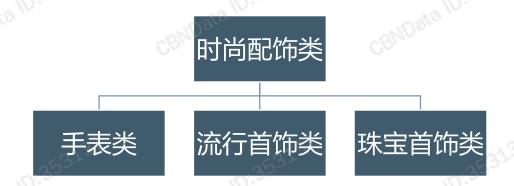
## 行业研究报告





### 时尚配饰行业定义及研究范围





- 时尚配饰行业主要包括手表、流行首饰、高档珠宝等配饰类产品。
- 时尚配饰行业起步较早,目前发展较为成熟。
- 时尚配饰的移动时代来临,移动端全面超过PC端。

て数据・全洞察 2

# CBNData 目<sup>31,31</sup>录



- 溪 行业概况
- 深 商品画像
- 溪 消费者画像
- 溪 移动趋势
- ※ 经营建议
- 深 附录

大数据·全洞察 3

#### 行业概况



- 时尚配饰行业在线上的起步时间较早,目前发展已相对成熟。
- 该行业没有明显的季节性(春节除外),行业规模呈现逐月稳步增长的态势。

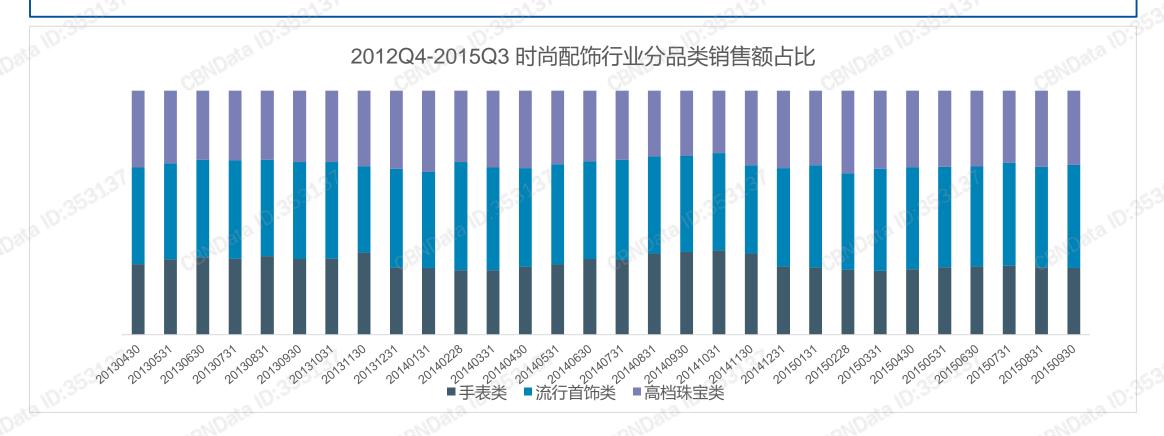


数据 · 全洞察

#### 商品画像 - 品类成交结构



- 细分品类来看, 手表、流行首饰、高档珠宝三大品类占比较为均衡, 其中流行首饰较高。
- 2015年以来,流行首饰和高档珠宝的增速与手表拉开了距离,其占比在缓慢上升。

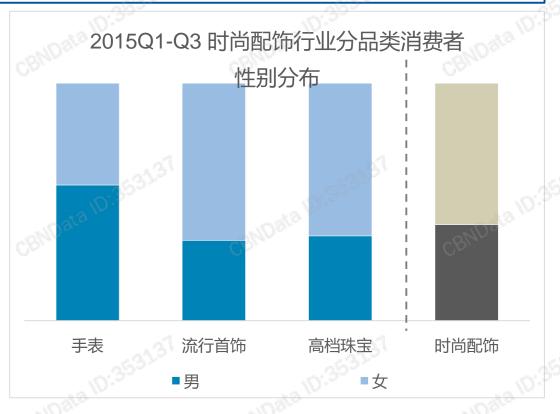


#### 消费者画像 - 性别分布



- 消费者方面,时尚配饰行业依然以女性为主,占比约为60%,且保持相对稳定。
- 细分品类来看,手表是唯一一个男性主导的配饰行业,而流行首饰和高档珠宝的女性用户均远超过男性。

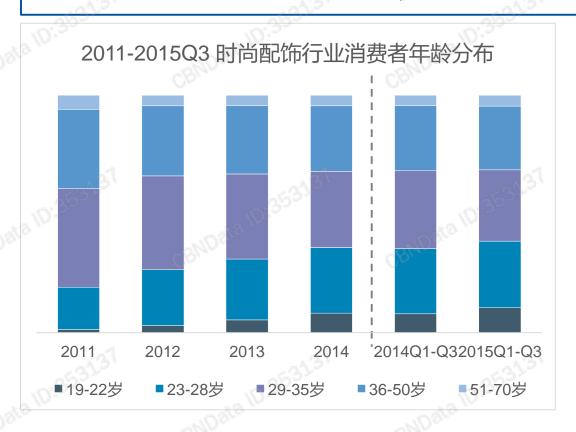


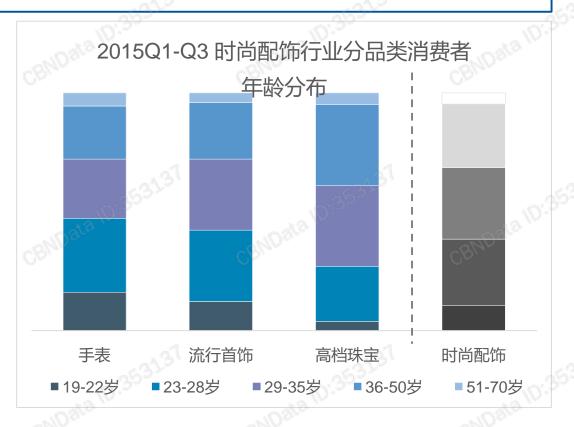


#### 消费者画像 - 年龄分布



- 时尚配饰行业的用户分布比较平均,但年轻化趋势明显,28岁以下消费者增长迅速。
- 手表和流行首饰更受年轻消费者欢迎,其价格偏低,流行趋势变化快,种类众多,能满足年轻消费者的需求。
- 高档珠宝产品消费者相对年长,产品价格高,流行性较弱,消费者需一定经济能力,因此年轻消费者相对较少。



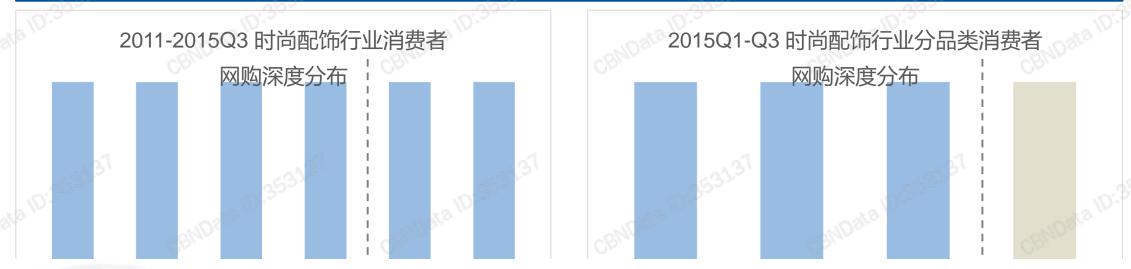


大数据 · 全洞察

#### 消费者画像 – 网购深度分布



- 深度用户占绝对主导地位,且其增长率也最高。
- 高档珠宝消费者中深度用户占比更大,高价产品更适合信任网购的深度用户。
- 手表以男性消费者为主,男性消费者深度不及女性,深度相对较浅。



预览已结束, 完整报告链接和二维码如下:

https://www.yunbaogao.cn/report/index/report?reportId=1 17360

