

# 数据化营销（下）

—— 蒋 鹏 ——



第一财经数据商学院  
YICAI DATA SCHOOL



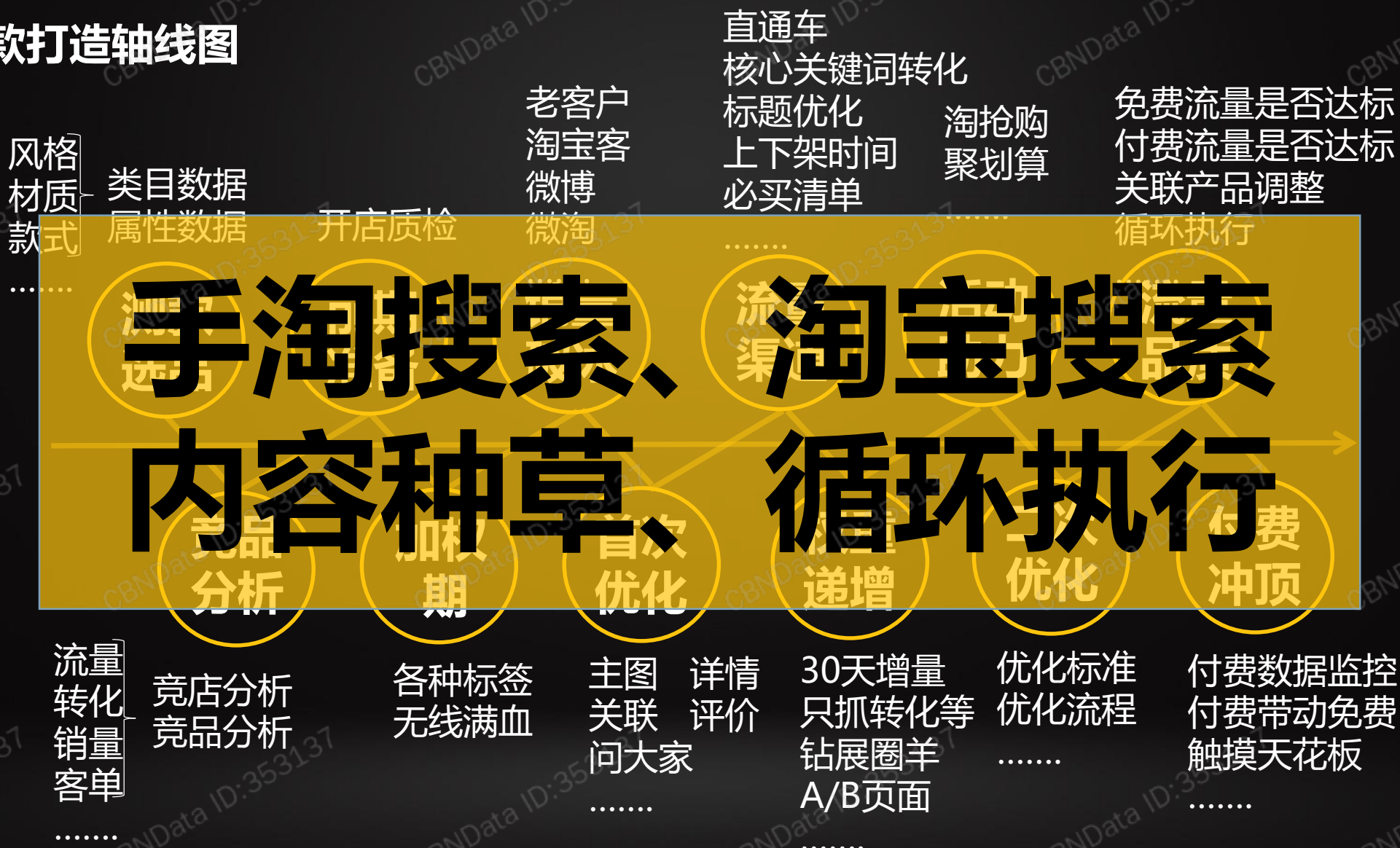
第一财经数据新媒体

## 课程导入

## 2、爆款的打造



## 爆款打造轴线图



## 课程导入

### 3、大促的策划



## 大促选品



# 大促选品

高流量、低转化 3、问题产品					高流量、高转化 1、明星产品				
型 号	浏览量	访客数	访客平均价值	支付转化率	型 号	浏览量	访客数	访客平均价值	支付转化率
316白	5196	2661	4.52	0.86%	306	58537	58537	7.49	1.80%
306T	2582	1399	2.17	0.43%					
太子	2310	1109	4.85	0.99%					
低流量、低转化 4、淘汰产品					低流量、高转化 2、潜力产品				
型 号	浏览量	访客数	访客平均价值	支付转化率	型 号	浏览量	访客数	访客平均价值	支付转化率
					316彩	2385	1086	9.51	1.75%
					201	1825	935	8.07	1.71%
					320	2518	3067	4.15	1.40%
					201T	9064	4225	6.01	1.35%
					323	4828	2386	8.29	1.38%
					330	6283	3067	2.76	1.30%



## 课程导入

### 面对一个现实：

平台活动受以下原因的影响：

类目-是否主流类目，影响展示位置

类型-不同的活动类型，影响展示位置

竞争度-平台活动多样化，导致单一活动平台关注度下降

展示位置和关注热度都决定流量数量和质量

## 活动平台的引流能力开始乏力！

## 活动及平台的更大作用是信任背书

## 流量解析

现状：流量更加碎片化

PC端共有77个流量入口

无线端共有207个流量入口

两大总入口中总计284个流量子入口

流量分析	流量概况	流量地图	访客分析	装修分析	商品分析	商品概况	商品效果	异常商品	分类分析	交易分析	交易概况	交易构成	财务概况	服务质量
流量地图														
流量来源 店内路径 流量去向														
PC 无线														
流量来源 日期 2016-11-01~2016-11-30 指标 下载														
我的 同行 按流量来源 按APP来源														
流量来源	访客数 ?	下单买家数 ?	下单转化率 ?	操作										
淘内免费	167,404	↑ 90.32%	8,580	↑ 89.36%	5.13%	↓ 0.39%	趋势							
付费流量	101,687	↑ 39.05%	4,292	↑ 92.21%	4.22%	↑ 38.36%	趋势							
自主访问	53,463	↑ 96.27%	9,810	↑ 104.80%	18.35%	↑ 4.32%	趋势							
淘外网站	6,415	↓ 49.24%	60	↑ 172.73%	0.94%	↑ 452.94%	趋势							
其它来源	126	↑ 22.33%	0	-	0.00%	-	趋势							

预览已结束，完整报告链接和二维码如下：

[https://www.yunbaogao.cn/report/index/report?reportId=1\\_17300](https://www.yunbaogao.cn/report/index/report?reportId=1_17300)

